



WHITEPAPER

ÍNDICE

Introducción

Orígenes del Negocio

Visión y Misión

Servicios de Blockey

Tokenización de Sociedades

Asesoramiento Legal-Tech

Asesoramiento Legal-Chain

Legal Onboarding

Gestión Corporativa

Valuación de empresas

Certificación Ley Bitcoin El Salvador

Tecnologías Utilizadas

Blockchain

Contratos Inteligentes

Verificación de Identidad Digital

Plataformas de Gestión

Casos de Uso

Tokenización de Acciones de Empresas

Asesoramiento Legal en Blockchain

Certificación en El Salvador

Ventaja Competitiva

Análisis de Mercado

Panorama del Sector

Análisis DAFO

Estratégia de Marketing

Objetivos a Corto Plazo

Objetivos a Medio Plazo

Objetivos a Largo Plazo

Estrategia de Producto

Estratégia de Precios

Estratégia de Servicio

Estrategia Publicitaria

Operaciones y Tecnología

Desarrollo y Mantenimiento de la Plataforma Tecnológica

Investigación y Adaptación a las Regulaciones Legales

Asesoramiento Legal Personalizado

Onboarding Legal y Verificación

Proceso de Certificación

Estrategia de Crecimiento

Desarrollo del Mercado

Desarrollo de Servicio

Alianzas

Gestión de Riesgos

Cambios en la Legislación y Regulaciones

Fallos de Seguridad y Brechas de Datos

Falta de Adopción del Mercado

Falta de Personal Calificado

Volatilidad de los Criptoactivos

Conclusión

Anexos

Glosario

1. Introducción

Blockey es una empresa emergente en el mercado latinoamericano, especializada en ofrecer soluciones legal-tech. Nuestro objetivo es acompañar a empresas, protocolos y startups en su búsqueda de eficiencia, crecimiento y adaptabilidad mediante servicios innovadores y estratégicos. Nuestro enfoque incluye la tokenización de acciones de empresas, consultoría y asesoramiento legal en tecnología blockchain y criptoactivos, compliance legal, legal onboarding, entre otros servicios personalizados.

2. Orígenes del Negocio

Blockey nació de la necesidad de brindar soluciones legales disruptivas en un mercado en constante evolución, impulsado por la 4ta Revolución Industrial. Con un equipo apasionado y especializado en tecnología blockchain, nos posicionamos como pioneros en la tokenización de sociedades y en el asesoramiento legal-tech y legal-chain.

Gracias a la identificación de diversas necesidades legales en el marco de la 4ta Revolución Industrial, nació Blockey, brindando soluciones disruptivas y acordes a cada cliente en particular. Hemos cimentado un equipo especializado en asesoramiento legal-tech, tecnología blockchain, somos pioneros en tokenizar sociedades y en ofrecer una amplia gama de servicios abarcando diversos aspectos de las problemáticas que pudieran surgirle a nuestros clientes.

3. Visión y Misión

La **visión** de Blockey es optimizar la interacción de las empresas con el mundo legal y tecnológico, brindamos soluciones innovadoras y disruptivas que impulsan la eficiencia, la transparencia y el crecimiento sostenible.

Somos el aliado estratégico de las empresas en la digitalización, dotando de seguridad jurídica el proceso, implementando tecnologías de vanguardia que les permitan adaptarse, crecer y expandirse en la era evolutiva digital.

La **misión** de Blockey es ofrecer soluciones innovadoras y estratégicas que fusionen el mundo legal y tecnológico para impulsar la transformación y la escalabilidad de las empresas en la era digital.

Nos comprometemos a proporcionar asesoramiento legal y tecnológico de calidad excepcional, diseñado para satisfacer las necesidades específicas de nuestros clientes y ayudarles a superar los desafíos del mercado actual.

Buscamos ser el aliado estratégico de las empresas en su viaje hacia la transformación digital, ofreciendo servicios que optimicen sus operaciones, promuevan la transparencia y fomenten el crecimiento sostenible.

Con un enfoque en la excelencia, la innovación y la ética, estamos dedicados a impulsar el éxito de nuestros clientes y contribuir al desarrollo de un futuro empresarial más eficiente, seguro y orientado hacia la tecnología.

4. Servicios de Blockey Servicios de Innovación y Desarrollo Estratégico de Blockey.

4.1. Tokenización de Sociedades

La tokenización de sociedades permite la creación de representaciones digitales (tokens) de contratos societarios, lo que facilita la transparencia, accesibilidad y operatividad a través de cualquier dispositivo digital. Este servicio ofrece una mayor eficiencia y transaccionalidad en la gestión de activos.

4.2. Asesoramiento Legal-Tech

Ofrecemos soluciones legales integrales adaptadas a las necesidades específicas de las empresas y proyectos disruptivos. Nuestro asesoramiento abarca desde la creación de contratos inteligentes hasta la implementación de soluciones de compliance.

4.3. Asesoramiento Legal-Chain

Nuestros abogados especializados en derecho blockchain y criptoactivos brindan asesoramiento para la correcta tokenización de activos, asegurando el cumplimiento legal y la seguridad jurídica.

4.4. Legal Onboarding

Nuestro proceso de legal onboarding incluye la recopilación y verificación de información legal, garantizando que nuestros clientes cumplan con todas las normativas vigentes de manera eficiente y segura.

4.5. Gestión Corporativa

La diversidad de nuestros servicios y la innovación de los mismos no nos aparta de la realidad de muchos países. Sabemos que la transformación digital no se encuentra aún acompañada de una transformación legislativa en diversas

jurisdicciones. Es por ello, que ofrecemos la gestión corporativa tradicional, aparejada de los servicios de asesoramiento legaltech y tokenización de sociedades, para que nuestros clientes puedan dejar en nuestras manos el desarrollo societario y tecnológico, acompañándolos en cada paso del proceso.

A su vez, está SIDE integra todo lo tendiente a la incorporación de tecnologías en el management del negocio que vengan a aportar y a sumar valor, rediseñando lo necesario para sumar eficiencia y crecimiento.

4.6. Valuación de empresas

La valuación de empresas es un análisis crítico que determina su valor económico y el de sus participaciones.

Este proceso proporciona información específica acerca de las fortalezas y también las debilidades de tu corporación potenciando la toma de decisiones estratégicas acabadamente informadas.

La valuación de empresas es el arte de descifrar el verdadero valor económico de una entidad dinámica y en constante evolución como lo es una empresa. Inclusive cuando aun tu empresa no existe y es una idea o proyecto en desarrollo, será necesario que puedas valorarlo para realizar proyecciones, ampliarlo, tomar capital externo o rediseñar una estrategia.

Más allá de ser un proceso, es una herramienta estratégica que proporciona una comprensión profunda y objetiva de la salud de una empresa o proyecto mucho más allá de su realidad financiera, ya que también desbloquea oportunidades para inversiones más fuertes, negociaciones más efectivas y una planificación estratégica adaptada.

4.7 Blockchain para empresas

4.7.1 Infraestructura Blockchain

Imagina una empresa que maneja grandes volúmenes de datos sensibles y necesita garantizar la seguridad y la integridad de esta información.

La infraestructura blockchain proporciona una solución robusta y escalable para esta necesidad, permitiendo a las empresas construir y gestionar sus propias redes blockchain personalizadas.

Desafíos:

Seguridad de los datos

Integridad y transparencia de la información

Escalabilidad de la red

Soluciones:

Alta seguridad y resistencia a la manipulación de datos

Mayor transparencia y confianza

Escalabilidad para manejar grandes volúmenes de transacciones

4.7.2 Creación de Wallets White Label

Si desea ofrecer a sus clientes la posibilidad de pagar con criptomonedas sus productos o servicios, puede beneficiarse enormemente de tener una wallet (o monedero) propio de su empresa.

Esta solución permite a las empresas ofrecer wallets personalizadas bajo su propia marca, facilitando transacciones rápidas y seguras.

Desafíos:

Complejidad en la integración de soluciones de pago cripto

Falta de personalización en soluciones existentes

Soluciones:

Pasarela de pago cripto rápida y segura

Personalización completa para alinearse con la marca de la empresa

Mejora de la experiencia del usuario

4.7.3 Creación de Token de Acciones (Real World Asset)

Una empresa que busca diversificar sus métodos de financiamiento puede recurrir a la creación de tokens de algún activo del mundo real, como por ejemplo, las acciones de su propio negocio.

Estos tokens representan una fracción de un activo real, permitiendo a las empresas acceder a nuevas fuentes de capital y ofrecer a los inversores una forma innovadora de participar en su crecimiento.

Desafío:

*Acceso limitado a financiamiento tradicional
Complejidad en la administración de acciones*

Soluciones:

*Nueva fuente de capital mediante la tokenización de activos
Mayor liquidez para los inversores
Simplificación en la administración de acciones*

4.7.4 Creación de DAOs para Gobernanza (Aragon)

La creación de una DAO (Organización Autónoma Descentralizada) facilita un modelo de gobernanza transparente y participativo para tu empresa o unidad de negocio, permitiendo a los miembros votar sobre decisiones importantes y gestionar recursos de manera colectiva.

Desafíos:

*Falta de transparencia en la toma de decisiones
Dificultad en la gestión de recursos compartidos*

Soluciones:

*Modelo de gobernanza transparente y democrático
Mejor colaboración y participación comunitaria
Eficiencia en la gestión de recursos*

4.7.5 Creación de NFT Cards (OpenSea)

Artistas digitales que desean monetizar sus obras de manera eficiente y segura pueden beneficiarse de la creación de NFT Cards.

Estas tarjetas digitales permiten a los creadores vender y comercializar su trabajo en plataformas de NFT, ofreciendo a los compradores una prueba de propiedad y autenticidad.

Desafíos:

*Falta de canales eficientes para monetizar el arte digital
Riesgo de falsificación y pérdida de derechos de autor*

Soluciones:

*Nuevas oportunidades de monetización para creadores digitales
Garantía de autenticidad y propiedad para los compradores
Acceso a un mercado global de coleccionistas y entusiastas*

5. Tecnologías Utilizadas

5.1. Blockchain

Utilizamos tecnología blockchain para la tokenización de sociedades y la gestión de activos digitales. Blockchain ofrece transparencia, seguridad y eficiencia en las transacciones, lo que es esencial para nuestros servicios.

5.2. Contratos Inteligentes

Los contratos inteligentes automatizan y aseguran el cumplimiento de acuerdos legales mediante código programable. Estos contratos son fundamentales para la tokenización y otros servicios legales que ofrecemos.

5.3. Verificación de Identidad Digital

Empleamos tecnología de verificación de identidad digital, incluyendo biometría y pruebas de vivacidad, para garantizar la seguridad y precisión en el proceso de legal onboarding.

5.4. Plataformas de Gestión

Utilizamos plataformas de gestión robustas como Zoho One para la administración de proyectos, documentación y comunicación con nuestros clientes, hasta que desarrollemos nuestro propio software de metodología y gestión, Hólogo.

6. Casos de Uso

6.1. Tokenización de Acciones de Empresas

Caso Práctico: Una startup tecnológica en Argentina desea atraer inversionistas extranjeros. Mediante la tokenización de sus acciones, puede ofrecer tokens digitales representativos de su capital social, facilitando la inversión desde cualquier parte del mundo y asegurando la transparencia y trazabilidad de las transacciones.

6.2. Asesoramiento Legal en Blockchain

Caso Práctico: Una fintech en Brasil busca integrar tecnología blockchain en sus operaciones de préstamos. Blockey proporciona asesoramiento legal para asegurar que todas las transacciones cumplan con las regulaciones locales y globales, además de diseñar contratos inteligentes que automatizan los acuerdos de préstamo.

6.3. Certificación en El Salvador

Caso Práctico: Una empresa internacional desea emitir una criptomoneda respaldada por activos en El Salvador. Blockey ayuda a la empresa a cumplir con la Ley Bitcoin del país, certificando su criptomoneda y asegurando su legalidad y aceptación en el mercado salvadoreño.

7. Ventaja Competitiva

Nuestra ventaja competitiva radica en la combinación de nuestra experiencia legal y tecnológica con un enfoque empresarial escalable. Nos diferenciamos por ofrecer Servicios de Innovación y Diseño Estratégico (SIDES) únicos en el mercado, gestionados con metodologías propias, adaptadas a las necesidades específicas de cada cliente. Nuestra visión de un futuro liderado por empresas

digitales nos permite brindar soluciones innovadoras que impactan positivamente en nuestros clientes.

8. Análisis de Mercado

8.1. Panorama del Sector

El sector legal-tech está experimentando un crecimiento significativo a medida que las empresas reconocen la necesidad de adaptarse a la transformación digital. Las tendencias clave incluyen:

Tokenización de activos: Permite mayor eficiencia en la gestión de activos y transparencia en las transacciones.

Asesoramiento legal en blockchain y criptoactivos: Cada vez más empresas buscan incorporar tecnología blockchain en sus operaciones.

Compliance con normativas digitales: Las regulaciones emergentes en varios países exigen asesoramiento especializado para la expansión de operaciones.

8.2. Análisis DAFO

Fortalezas:

- Equipo altamente especializado en soluciones legales y tecnológicas.
- Servicios en una industria de rápido crecimiento.
- Portafolio diversificado de SIDES.
- Metodologías propias y adaptativas.
- Conocimiento profundo del mundo blockchain y legal-tech.

Debilidades:

- Equipo de trabajo pequeño con capacidad limitada.
- Influencia de cambios legislativos.

Oportunidades:

- Crecimiento de la industria tecnológica.
- Aumento de la demanda de servicios legales especializados.
- Expansión del mercado de activos digitales.
- Digitalización de procesos legales.

Amenazas:

- Desinformación sobre tecnologías disruptivas.
- Inmadurez y desconfianza en la tecnología Web3.
- Vulnerabilidad a ataques cibernéticos.

9. Estratégia de Marketing

9.1. Objetivos a Corto Plazo

Incrementar la visibilidad en Argentina y Latinoamérica.

Posicionarnos como referentes del sector legal-tech en los próximos 2 años.

9.2. Objetivos a Medio Plazo

Desarrollar un Marketplace para la transacción de acciones y una plataforma de legal onboarding en los próximos 3 años.

Expandir servicios de asesoramiento legal-chain a nivel mundial en 4 años.

9.3. Objetivos a Largo Plazo

Convertirnos en líderes del mercado de soluciones legaltech en los próximos 7 años.

Expandir el portafolio de SIDES en 10 años.

9.4. Estratégia de Servicio

Tokenización de sociedades:

Creación de representaciones digitales (tokens) de contratos societarios, accesibles desde cualquier dispositivo digital.

Asesoramiento legaltech:

Soluciones legales integrales adaptativas y eficientes para empresas y proyectos disruptivos.

Asesoramiento legal-chain:

Nuestro equipo de abogados especializados en derecho blockchain y criptoactivos nos diferencia en el mercado brindando un asesoramiento de

calidad y actualizado.

Legal onboarding:

Nuestro proceso de legal onboarding se distingue por su exhaustividad y precisión garantizando la recopilación y verificación de toda la información legal necesaria.

Certificación Ley Bitcoin El Salvador:

Nuestro servicio de certificación se distingue por su eficacia y cumplimiento riguroso de la legislación vigente en El Salvador.

9.5. Estratégia de Precios

Implementaremos una estrategia de precios basada en el valor, reflejando la percepción del cliente sobre la utilidad y eficiencia de nuestros servicios.

9.6. Estratégia de Servicio al cliente

En Blockey, creemos que un excelente servicio al cliente es fundamental para generar lealtad y satisfacción. Proporcionamos un servicio al cliente excepcional, con un equipo capacitado y procesos eficientes, respaldados por sistemas de gestión de relaciones con los clientes (CRM).

9.7. Estrategia Publicitaria

Nuestra estrategia publicitaria se centrará en el marketing de contenidos, SEO, redes sociales, eventos de networking y publicidad pagada. Estas tácticas nos permitirán alcanzar eficazmente a nuestros segmentos de clientes objetivo y establecer a Blockey como líder en soluciones legaltech.

10. Operaciones y Tecnología

10.1. Desarrollo y Mantenimiento de la Plataforma Tecnológica

Para ofrecer servicios de tokenización y asesoramiento legaltech, necesitamos asegurarnos de que nuestra plataforma tecnológica esté en constante actualización y mantenimiento. Esto incluye la implementación de nuevas características y funciones, así como la solución de problemas técnicos.

10.2. Investigación y Adaptación a las Regulaciones Legales

Dada la naturaleza de nuestro negocio, es esencial que estemos al día con las últimas regulaciones legales en el espacio blockchain y criptoactivos. Esto implica una investigación constante y la adaptación de nuestras soluciones para cumplir con las leyes y regulaciones vigentes.

10.3. Asesoramiento Legal Personalizado

Cada cliente tiene necesidades únicas y por lo tanto requerirá un asesoramiento legal personalizado. Nuestro equipo de expertos legales trabaja para proporcionar este asesoramiento y garantizar que nuestros clientes estén bien informados y preparados.

10.4. Onboarding Legal y Verificación

Como parte de un proceso de onboarding acorde, se debe recopilar y verificar la información legal de nuestros nuevos clientes. Esta es una actividad clave que nos ayuda a mantener la integridad de nuestra plataforma y garantizar el cumplimiento legal.

10.5. Proceso de Certificación

Para nuestros clientes que buscan emitir activos digitales en El Salvador, llevamos a cabo un proceso de certificación detallado para garantizar que cumplen con todas las leyes y regulaciones específicas.

11. Estrategia de Crecimiento

11.1. Desarrollo del Mercado

Como un negocio emergente en el campo de las soluciones Legaltech, nuestra visión es expandirnos más allá de Buenos Aires para establecer una presencia significativa en toda Argentina y Latinoamérica. Nuestro objetivo es ser el referente en el campo de las soluciones Legaltech, proporcionando servicios de alta calidad y confiables a nuestros clientes.

11.2. Desarrollo de Servicio

En Blockey, creemos que la innovación es la clave para el crecimiento. A medida que expandimos nuestro mercado, también planeamos expandir nuestra gama

de servicios. Nuestro objetivo es ser un proveedor de soluciones Legaltech integral, ofreciendo una variedad de servicios que abarquen todas las necesidades de nuestros clientes.

11.3. Alianzas

Las alianzas estratégicas son una parte esencial de nuestra estrategia de crecimiento. Buscaremos activamente asociaciones con otras empresas y organizaciones, instituciones académicas y de investigación, y entidades gubernamentales.

12. Gestión de Riesgos

12.1. Cambios en la Legislación y Regulaciones

Dado que Blockey opera en el espacio legaltech y en el mundo de los activos digitales, estamos sujetos a la volatilidad de las leyes y regulaciones que en la mayor parte del mundo aún no se encuentran legisladas. Un cambio abrupto o inesperado en las leyes podría afectar negativamente nuestras operaciones.

12.2. Fallos de Seguridad y Brechas de Datos

Como empresa que maneja información legal sensible y criptoactivos, estamos en riesgo de sufrir ataques ciberneticos que pueden resultar en fallos de seguridad y brechas de datos.

12.3. Falta de Adopción del Mercado

Dado que somos un negocio aún no lanzado, existe el riesgo de que el mercado no adopte nuestras soluciones legaltech y blockchain.

12.5. Volatilidad de los Criptoactivos

Dado que parte de nuestros servicios involucra la tokenización de acciones de empresas, estamos sujetos a la volatilidad de los criptoactivos.

13. Conclusión

Blockey está comprometido a liderar la transformación digital en el sector legal-tech, ofreciendo soluciones innovadoras y estratégicas a nuestros clientes.

Con una sólida base tecnológica, un equipo altamente calificado y una estrategia de crecimiento bien definida, estamos preparados para enfrentar los desafíos y aprovechar las oportunidades en el mercado de activos digitales y legal-tech.

14. Anexos

14.1. Glosario

Blockchain: Tecnología que permite mantener un registro descentralizado y seguro de transacciones.

Criptoactivos: Activos digitales que utilizan criptografía para asegurar las transacciones y controlar la creación de nuevas unidades.

Tokenización: Proceso de convertir derechos de un activo en un token digital que se puede almacenar, transferir y negociar en una blockchain.

Contratos Inteligentes: Programas que ejecutan automáticamente acuerdos y transacciones cuando se cumplen ciertas condiciones, utilizando tecnología blockchain.

Legaltech: Tecnología aplicada a la prestación de servicios legales.

Compliance: Conformidad con las leyes, regulaciones y estándares aplicables.

Legal onboarding: Proceso de recopilación y verificación de información legal para nuevos clientes o socios.

SIDES (Servicios de Innovación y Diseño Estratégico): Servicios diseñados específicamente para satisfacer las necesidades legales y tecnológicas de los clientes de Blockey.

Web3: Conjunto de tecnologías que incluyen blockchain, criptomonedas y aplicaciones descentralizadas.

Ley Bitcoin El Salvador: Legislación salvadoreña que reconoce al Bitcoin como moneda de curso legal en el país.

Verificación de Identidad Digital: Proceso de confirmar la identidad de una persona utilizando tecnologías digitales, como biometría y pruebas de vivacidad.

Marketplace: Plataforma digital donde se compran y venden bienes o servicios.

DAO (Organización Autónoma Descentralizada): Entidad que opera mediante reglas codificadas como programas informáticos llamados contratos inteligentes.

